MAS

Wir, die Münchner MAS Management und Software GmbH, sind ein im Markt etabliertes IT-Beratungs- und Softwareunternehmen mit den Schwerpunkten Software Engineering und SAP BI Consulting.

Im Bereich Software Engineering realisieren wir kundenspezifische Individualsoftware für das industrielle und medizintechnische Umfeld in Form von innovativen System-, Applikations-, Web- und IIoT-Lösungen.
Im Bereich Business Solutions bieten wir mit SAP BI Consulting ansprechende, schlanke und performante Lösungen in den Bereichen Reporting, Planung und Optimierung.

Seit über 35 Jahren begeistern wir unsere Kunden mit unseren professionellen Leistungen. **Wir suchen Dich** als Verstärkung für unser **Vertriebsteam** in einem spannenden Projektmarkt und in einer Branche, die sich durch technologische Herausforderungen in einem kontinuierlichen Wachstum befindet.

Werde Teil unseres Teams als

VertriebsassistentIn / Innendienst (w/m/d)

(unbefristet in Vollzeit oder Teilzeit)

Welche Themen Dich erwarten

Du bist die sympathische Stimme von MAS und repräsentierst unser Unternehmen. Mit Deiner Energie, Deiner Arbeit und mit Deinen Erfolgen gestaltest Du die Zukunft von MAS aktiv mit:

- Du analysierst Neukundenpotenziale und baust langfristige Kundenbeziehungen auf.
- Du sondierst Leads und qualifizierst diese gegen unser Leistungsportfolio.
- Mit Deinem Verhandlungsgeschick gelingt es Dir, Deine Gesprächspartner am Telefon zu überzeugen.
- Du vereinbarst Kundentermine für Deine Vertriebskollegen aus den Fachbereichen von MAS und begleitest diese bei wichtigen Leads.
- Du hältst regelmäßig Kontakt zu potentiellen Neukunden und zu unseren Bestandskunden.
- Du dokumentierst Deine Kundenkontakte in unserem CRM-System.
- Du arbeitest intensiv mit unserem Marketing zusammen, um unsere Kunden bestmöglich anzusprechen.

Was Du dafür mitbringst

- Du hast Erfahrung im Vertrieb, idealerweise im Vertrieb von Dienstleistungen.
- Du zeichnest Dich durch ein sicheres Auftreten, gute rhetorische Fähigkeiten sowie Kommunikations- und Argumentationsstärke aus.
- Du arbeitest gerne im Team, bist verantwortungsbewusst, arbeitest selbständig und ergebnisorientiert.
- Du hast Spaß am Telefonieren, Du kannst gut zuhören und auf den Kunden eingehen.
- Wir sind gespannt auf Deine eigenen Ideen, den MAS Vertrieb noch erfolgreicher zu gestalten
- Du verfügst über sehr gute Deutschkenntnisse.
- Mit der Anwendung von MS-Office-Programmen bist Du vertraut.

Was wir Dir bieten

- Herausfordernde und abwechslungsreiche Aufgaben
- Gestaltungsfreiräume und Platz für eigene Ideen
- Aufstiegsmöglichkeit zur / zum Vertriebsverantwortlichen
- Angenehme, teamorientierte Arbeitsumgebung ohne Großraumbüros
- Familiäres Betriebsklima und kurze Entscheidungswege
- Wir fördern die berufliche Gleichstellung von Frauen und Männern
- Flexible Arbeitszeitregelungen, auch fallweise Home-Office möglich

- Voll bezahlte Überstunden
- Betriebliche Altersvorsorge plus Zusatzleistungen
- Sehr gute Erreichbarkeit mit öffentlichen Verkehrsmitteln (U-Bahn, S-Bahn und Bus)

Wir freuen uns auf Dich!

Möchtest Du Dich für Deine persönliche und berufliche Zukunft neue Ziele setzen?

Dann erwarten wir gerne Deine aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen inkl. Gehaltsvorstellung und frühestem Eintrittstermin per Mail an jobs@mas-software.de.

Ausführliche Informationen findest Du auf unserer Karriere-Website:
https://www.mas-software.de/karriere/mas-als-arbeitgeber.html